EXCEL COIFFURE

PRÉSENTATION DE L'ENSEIGNE

POSITIONNEMENT

•Le groupe Excel Coiffure rassemble sur le Sud des salons de coiffure en filiale ou franchise.

•Il se positionne sur le moyen de gamme en s'appuyant sur une forte Image Artistique.

•La réussite s'explique notamment sur des emplacement en centres commerciaux ou N°1.

•Le Marketing consommateurs est un des leviers de la dynamique de l'enseigne.

•L'informatique et l'analyse sont au cœur de l'action afin de travailler le fichier clients en permanence.

•La compétence des équipes est également un pilier de l'action.

•Pour cela, un plan de formation échelonné sur l'année est construit annuellement.
Il s'appuie notamment sur l'intervention des plus grands professionnels du métier.

POSITIONNEMENT

- Un accord Cadre de développement avec un des acteurs principaux du marché.

- Agencement de qualité grâce à un partenariat avec le N°1 français du mobilier de salon de coiffure, la société Nelson.

- Un partenariat avec la société IKOSOFT leader sur le marché français dans le domaine des logiciels de salons de coiffure.

- Une Image Artistique Forte réalisée avec le soutien de William Le Pec.

- Des prix adaptés au marché en priorisant la qualité du service.

- Un Marketing dynamique avec des relances clients automatiques.

- Des emplacements stratégiques en centres commerciaux ou à proximité mais dans des zones à forte concentration de clients potentiels.

LOGOTYPE

EXCEL COIFFURE

EXCEL COIFFURE

CHARTE VITRINE

LE SALON

MARKETING

- Les Flyers Recrutement

Le Flyer Recto
Coupons de réduction

Le Flyer Recto-Verso
Positionnement de l'enseignement
Présentation générale des tarifs

Mailing Anniversaire

Mailing Nouveau Client

MARKETING

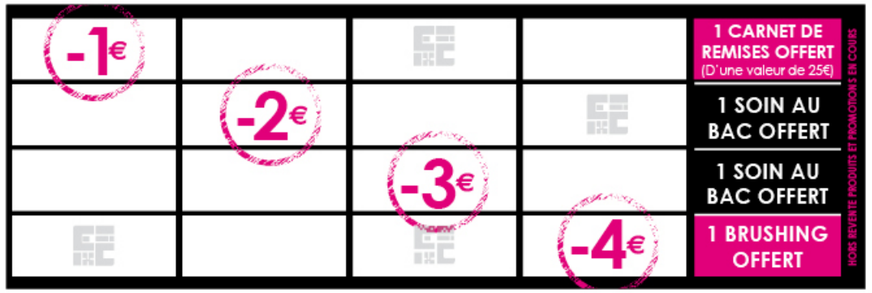
- Les Mailings fidélisation

Mailing Client perdu
pas de visite depuis 3 mois

Carnet de remises

MARKETING

•Les Cartes fidélité et réductions



ANIMATIONS COMMERCIALES

Lancement nouveau service

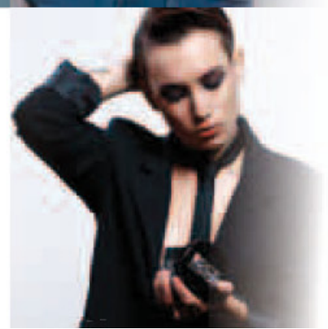
Lancement d'un STYLER logotypé

ANIMATIONS COMMERCIALES

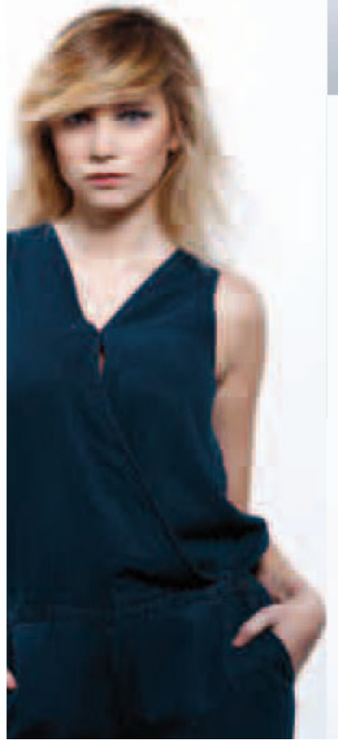
- Fête de la couleur
- Déclinaison adhésifs ronds diamètre 20 cm

- Animation revente

COLLECTION

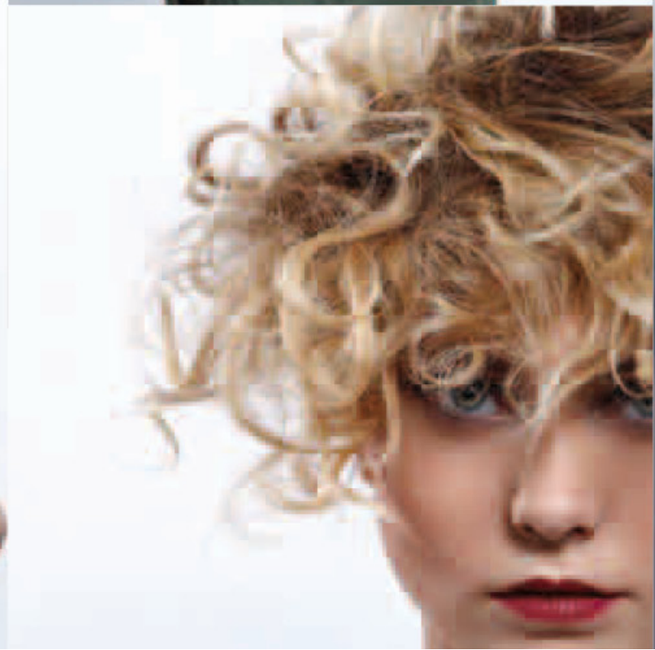


2017



DÉVELOPPER

VOTRE IMAGE ARTISTIQUE



EXCEL COIFFURE

LA PHILOSOPHIE DU GROUPE

Excel Coiffure est une enseigne de salons de coiffure en croissance constante mais maîtrisée.

Nous partageons l'ambition de nous développer en respectant des principes fondamentaux autour du travail, du sens de l'engagement et de la volonté d'agir.

Ces valeurs communes constituent un socle solide et durable pour notre enseigne dans nos différentes relations.
Nous avançons avec la ferme volonté de respecter l'aspect Humain, dans nos relations avec nos collaborateurs, nos partenaires et évidemment, nos clients.

Cette notion est au cœur de notre stratégie et place notre projet d'entreprise à une position très singulière sur le marché.

PERMETTRE AUX COIFFEURS DE VALORISER ET D'OPTIMISER LEURS ENTREPRISES, FACE À LA CONCURRENCE.

MARKETING ET COMMUNICATION SIMPLES POUR CONQUÉRIR ET FIDÉLISER LA CLIENTÈLE.

- **Des cartes de fidélité**, innovantes et intéressantes
- **Des animations régulières** sur différents supports adaptés
- **Distribution ciblée de flyers**
- **Des mailings clientèle réguliers** (tous les 15 jours)
- **Une communication adaptée** à chaque salon, à chaque ville
- **Des outils innovants de fidélisation**
- **Une vitrine accrocheuse**
- **Communication numérique**

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- Pour faire face à la concurrence
- Pour répondre aux besoins de la conjoncture actuelle
- Pour profiter de l'expérience et du savoir-faire d'un partenaire
- Pour optimiser la croissance et la pérennisation de votre salon
- Pour un accès à la formation et à tous les outils de performance nécessaires de nos jours
- Pour intégrer une équipe artistique et prendre du plaisir

LA FORCE D'UNE MARQUE AU SERVICE DES COIFFEURS.

L COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENV

COMMUNICATION

- DES COLLECTIONS EXCLUSIVES
- DES OUTILS D'ACTIONS ET DE FIDÉLISATION CLIENTS
- DES VISUELS DE NOS ACTIONS COMMERCIALES POUR VOS VITRINES
- UN KIT VITRINE OFFERT

Des outils de communication offerts afin de vous assurer la visibilité nécessaire pour vos actions commerciales.
Une dynamique de votre fichier clients grâce à une automatisation informatique et des outils marketing innovants.

FORMATION PROFESSIONNELLE

- DES FORMATIONS COUPE PAR LES PLUS GRANDS COIFFEURS SÉLECTIONNÉS
- DES FORMATIONS COLORATION ET TECHNIQUE
- DES FORMATIONS ARTISTIQUES PAR DES EXPERTS SÉLECTIONNÉS
- UN PROGRAMME DE FORMATIONS POUR VOUS ET VOTRE ÉQUIPE

La véritable ambition de Excel Coiffure est d'apporter un soutien à ses membres au travers de la formation professionnelle et de la valorisation du savoir-faire.
Les intervenants sélectionnés partagent nos valeurs et s'engagent à transmettre leurs expertises.

BUSINESS DÉVELOPPEMENT

- AUDIT DU SALON ET PLAN D'ACTIONS PERSONNALISÉ
- DES TARIFS PRÉFÉRENTIELS CHEZ NOS PARTENAIRES EXCLUSIFS

Développer votre activité est également l'un de nos engagements. Excel Coiffure réalise un audit de votre salon et vous propose un plan d'actions personnalisé.
Excel Coiffure vous donne accès à des remises importantes chez nos partenaires produits, logiciels et mobilier.
Nous construisons avec notre partenaire produits Schwarzkopf un plan d'action annuel autour de conditions commerciales exceptionnelles et avantageuses.

SÉMINAIRE ANNUEL

Une invitation au séminaire annuel pour le manager.
Possibilité de venir en équipe.

9 ÉTAPES POUR VOTRE PROJET

- Remise de la brochure d'information
- Étude de votre candidature (motivation, sérieux, financier)
  Rencontre au siège social, visite de nos salons
- Évaluation et visite des locaux présectionnés
- Confirmation du candidat à l'intégration dans le groupe par signature d'un avenant au présent document
- Signature du contrat
  Versement du droit d'entrée
- Dessin des plans du salon
  Mise en relation avec nos différents partenaires : fournisseurs produits, informatique, agence de pub
- Réalisation des travaux
  Formation au salon pilote : informatique, caisse, management, marketing, ...
- Agencement du salon
  Répartition et gestion du stock
  Pose de l'enseigne
- Ouverture
  Formation et suivi, sur place, dans votre salon durant 1 semaine environ

NOS PARTENAIRES

PRODUITS

SCHWARZKOPF PROFESSIONAL S'ENGAGE POUR EXCEL COIFFURE :

- 25% DE REMISE SUR TOUTES LES COMMANDES
- UNE BONIFICATION ANNUELLE PAR VIREMENT
- PROMOTIONS ET ACTIONS COMMERCIALES (EX : FÊTE DE LA COULEUR…)
- FINANCEMENT POSSIBLE DE LA REDEVANCE VIA LA BONIFICATION ANNUELLE

NOS SERVICES

LA CHAINE YOUTUBE

LES PRODUITS

CONDITIONS D'ADHÉSION & CHIFFRES-CLÉS

SIGNATURE DU CONTRAT DE PARTENARIAT

CHIFFRES-CLÉS DU SALON

- Surface moyenne : 80 m²
- Coût des travaux : +/- 750 € m²
- Collaborateurs : Mini 3
- Implantation : 1/1 Bis/Centre Co/ ZI
- Fiche Moyenne : 39 €
- Nombre de visites : 650/mois
- CA Annuel : 300 000 €
- Budget Pub : 15% du CA
- Redevance : 300 € HT la première année et 450 € HT à partir de la deuxième année

NOTRE FORMULE : MÉTHODES DE MARKETING ET DE COMMUNICATION SIMPLES ET EFFICACES, POUR CONQUÉRIR ET FIDÉLISER LA CLIENTÈLE

- Concept EXCEL COIFFURE - Charte graphique - Charte Vitrine Communication
- Bénéfice de la création des supports de communication (flyers, cartes de fidélité,...)
- Posters des animations commerciales gratuits tout au long de l'année
- Mise en place du protocole EXCEL COIFFURE
- Formation : accès à toutes nos formations
- Motivation des équipes via des Challenges collaborateurs et managers
- Marketing
- Remise sur tous les produits de partenaires (Produits et services)
- Education
- Intégration à l'équipe artistique : Shows, collections de la marque, ...
- Visites régulières de nos animatrices réseaux
- Invitation au séminaire annuel

ACCOMPAGNEMENT DANS LA CRÉATION D'UN SALON «CLEFS EN MAIN»

Aide à la recherche des locaux - Etude de marché - Evaluation et prévisionnel des travaux - Aide au recrutement - Prévisionnel de trésorerie - Aide au financement - Accompagnement dans la formation des équipes - Accompagnement à l'ouverture - Disponibilité et proximité des équipes terrain suite à l'ouverture - Ajustement suite aux premières performances

Jérôme Guiraud
06 83 48 21 80
jerome@artemisgroupe.fr

Michel Gomez
06 83 15 45 82
michel@artemisgroupe.fr

SAS ARTÉMIS
Résidence Villa Di Castelli 2 - Villa 29
16, rue Marcelin Albert - 11000 Carcassonne
04 68 77 55 35

EXCEL
COIFFURE

www.excel-coiffure.com

studio caractères

COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES ! - EXCEL COIFFURE - OSEZ VOS ENVIES !